

# Ihr Coach und Karriere – Berater



## Volker Bienert

2summit - Business | Career | Coaching  
 Coachingbüro: Adams Lehmannstr. 56 Combinat56  
 D-80797 München  
 Fon: +49 – (0) 89 80034573  
 Mobil: +49 – (0) 151 65104644  
 Email: info@2summit.de  
 Internet: www.s2summit.de

### In Kürze

- Jahrgang 1963, Dipl. Kfm.
- Führungskräfte-Coach seit 2012
- 6 Jahre Training, Coaching & Beratung, Fokus: berufliche Neuorientierung Führungskräfte 40+
- 20 Jahre internationales Sales Management in IT Branche bei global Blue Chips

### Aus- und Weiterbildungen

- Integratives Coaching bei Dr. Migge
  - Personenzentrierter Ansatz methodenübergreifend
  - Hypno-systemische Beratung
  - Lösungsorientiertes Business Coaching
  - Mind - Body Techniken
  - Führungsstil & MBO Coaching
- Management Training bei Team Dr. Rosenkranz
  - Gruppendynamik, Team- und Konfliktthemen
  - Erfahrungsorientierte persönliche Entwicklung
- Studium der BWL, Universität Erlangen-Nürnberg (Führung, Marketing & Internationales) Prädikat
- Regelmäßige Fortbildungen in wirtschaftlichen und psychologischen Themen, z. B. EKS, Naturcoaching, Social Media, Karrierecoaching, Persönlichkeitsdiagnostik

### Coaching-Schwerpunkte

- Aktives Karrieremanagement & Placement (interne/externe Positionierung, Neuorientierung/Branchenwechsel)
- Führung und Leadership
- Kommunikation und soziale Kompetenz
- Persönliche Veränderungen (neue Position, Rolle, Aufgabe oder Firma)
- Gründung und Geschäftsaufbau
- Lehrbeauftragter an Hochschulen Karriereplanung
- Internationale Projekte
- Stress Management
- Sales-Management, Marketing & Business Development EMEA, USA, Asien

### Management-Erfahrung

- Managementberater, Führungskräfte-Coach, Newplacement Experte (VBLP, Mühlenhoff Managementberatung,)
- Selbstständiger Coach (Inhaber 2summit-coaching)
- Teamtrainer und Geschäftsführer (Impuls GmbH)
- Führungstätigkeiten bei internationalen IT- und Softwareunternehmen:
  - Vertriebsleiter EMEA bei Microsoft international
  - Marketingleiter bei Microsoft Deutschland
  - Key Account Management NCR GmbH Retail Branche
  - International Consultant bei NCR Europe und Corp.

### Branchen- und Zielgruppenerfahrung

- ITK Branche: Hardware, Software, Lösungen, Services in D, EMEA und International,
- Retail Branche Deutschland, US Konzern und Mittelstand, Consulting Services
- Geschäftsführer, Bereichsleiter, Abteilungs- und Teamleiter, Fachkräfte, Internationale Spezialisten

### USP

Meine international geprägte, wertorientierte Kombination aus eigener Führungs-, Unternehmer- und Coachingarbeit, professionell und praktisch fundierter Coachingexpertise sowie laufender Fortbildung.

Ein praxisgerechter Werkzeugkasten mit methodenübergreifenden Techniken je nach Mensch, Ziel und Situation. Die empathische und professionelle Fokussierung auf Führungskräfte ab den mittleren Jahren. Über 100 Newplacement Klienten, über 90% Erfolgsquote, Kunden aus allen Branchen, DAX und Mittelstand, Gründungsberatung.

**Mein Motto: „Ergebnisse erfolgen, wenn die richtigen Ziele in Fluss kommen.“**