



## Volker Bienert

Karriereberatung München, Coaching, Training  
Büro Schwabing  
Viktoriastr. 1, D-80803 München Bürogemeinschaft

Fon: +49 - 15165104644  
Email: [volker.bienert@live.de](mailto:volker.bienert@live.de)  
Internet: [www.2summit.de](http://www.2summit.de)

### In Kürze

Jahrgang 1963, Dipl. Kfm.  
Führungskräfte-Coach seit 2012  
6 Jahre Training, Coaching & Beratung, Fokus:  
berufliche Neuorientierung Führungskräfte  
40+  
20 Jahre internationales Sales Management in IT  
Branche bei Top Weltmarktführern

### Aus- und Weiterbildungen

Integratives Coaching bei Dr. Migge  
- Personenzentrierter Ansatz methodenübergreifend  
- Hypno-systemische Beratung  
- Lösungsorientiertes Coaching  
- Mind - Body Techniken  
- Führungsstil & MBO Coaching  
Management Training bei Team Dr. Rosenkranz  
- Gruppendynamik, Team- und Konfliktthemen  
- Erfahrungsorientierte persönliche Entwicklung  
Studium der BWL, Universität Erlangen-Nürnberg  
(Führung, Marketing & Internationales)  
Prädikat  
Regelmäßige Fortbildungen in wirtschaftlichen und  
psychologischen Themen, z. B. EKS,  
Naturcoaching, Social Media, Karrierecoaching  
systemische Beratung und weitere

### Coaching-Schwerpunkte

Aktives Karrieremanagement & Placement  
(interne/externe Positionierung,  
Neuorientierung/Branchenwechsel)  
Führung  
Kommunikation und soziale Kompetenz  
Persönliche Veränderungen  
(neue Position, Rolle, Aufgabe oder  
Firma)  
Gründung und Geschäftsaufbau  
Lehrbeauftragter an Hochschulen Karriereplanung  
Internationale Projekte  
Stress Management  
Sales-Management, Marketing & Business  
Development EMEA, USA, Asian

### Management-Erfahrung

Managementberater, Führungskräfte-Coach,  
Newplacement Experte  
(VBLP, Mühlenhoff  
Managementberatung)  
Selbstständiger Coach (Inhaber 2summit-  
coaching)  
Teamtrainer und Geschäftsführer (Impuls GmbH)  
Führungstätigkeiten bei internationalen IT- und  
Softwareunternehmen:  
- Vertriebsleiter EMEA bei Microsoft international  
- Marketingleiter bei Microsoft Deutschland  
- Key Account Management NCR GmbH Retail  
Branche  
- International Consultant bei NCR Europe und Corp.

### Branchen- und Zielgruppenerfahrung > 5 Jahre

IT Branche Hardware, Software, Lösungen,  
Services in D, EMEA und International, Retail  
Branche Deutschland, US Konzern und  
Mittelstand, Consulting Services  
Geschäftsführer, Bereichsleiter, Abteilungs- und  
Teamleiter, Fachkräfte, Internationale  
Spezialisten, Arabien

### USP

Meine international geprägte, wertorientierte  
Kombination aus eigener Führungs-, Unternehmer- und  
Coaching Arbeit, professionell und praktisch  
fundierter Coaching Expertise sowie laufender  
Fortbildung.

Ein praxisgerechter Werkzeugkasten mit  
methodenübergreifenden Techniken je nach Mensch,  
Ziel und Situation. Die empathische und professionelle  
Fokussierung auf Führungskräfte ab den mittleren  
Jahren. Über 100 Newplacement Klienten, über 90%  
Erfolgsquote, Kunden aus allen Branchen, DAX und  
Mittelstand, Gründungsberatung.

**Mein Motto: „Ergebnisse erfolgen, wenn die richtigen  
Ziele in Fluss kommen.“**